

TRAININGSPLAN

AUF BASIS DER MEWES STRATEGIE

Training 1	Vision und Mission wo stehe ich - wo will ich hin WARUM? was macht mich wie Erfolg.REICH
Training 2	erfolgsversprechendstes Geschäftsmodell mit dem Kundennutzen im Focus ist das, was ich tue, für den Kunden und für mich gut , -> was muss ich wie ändern WARUM?
Training 3	Lieblingskunden für wen tue ich was, wie WARUM?
Training 4	Kundenprobleme analysieren Lösungen finden wie mache ich genau das Richtige, um als Experte wahrgenommen zu werden - WARUM?
Training 5	Problemlösungsmethode im Prozess einbinden wie setze ich in ALL meinen Prozessen die Leistungen für meine Kunden effizient um - WARUM?
Training 6	Kernkompetenzen das konstante Grundbedürfnis der Kunden dauerhaft lösen Konzentration und Kooperationen-WARUM?
Training 7	Kommunikation mit dem Kunden - Vertrieb wie ran an den Kunden, ihn SOFORT begeistern und ihn dauerhaft halten - WARUM?

unser **MOTTO**: Mit einem Lächeln lösen sich alle Probleme viel leichter

Ihren Wunschtermin einsetzen

NUTZEN FÜR DIE TEILNEHMER



gemeinsam Erfolg.REICH
und dann zu den schönsten Zielen der WELT

- mit einem gezielten Warm-UP werden alle Teilnehmer auf das jeweilige Thema eingestimmt und animiert selbst Beispiele für die Realisierung in ihrem Unternehmen zu bringen sowie ihre Wünsche für das Training zu äußern
- die 3 folgenden Trainingseinheiten haben unterschiedliche Schwierigkeitsgrade
 - Präsentation der gewünschten Ergebnisse / Lösungen
 - eigene Ideen konstruktiv einbringen
 - Übungen, um konkrete Umsetzungsanleitungen gemeinsam erarbeiten
- im Expertengespräch werden als Cool Down die gesammelten neuen Eindrücke aus dem Training ausgewertet, damit jeder Teilnehmer mit einem guten Gefühl und einem Trainingsplan nach Hause geht, der ihn in die Lage versetzt, die für dieses Training eingesetzten Ressourcen an Zeit und Geld wieder „einspielt“ und so einen echten Mehrwert sofort und für die Zukunft erhält.

UNTERNEHMER TRAININGSLAGER



Zum Preis von nur 700 Euro pro Person für jede der sieben Trainingseinheiten erhalten Sie und Ihre Führungskräfte oder designierte Nachfolger die unschätzbare Möglichkeit, Ihr Geschäftsmodell auf den Prüfstand zu stellen und sich gemeinsam mit dem Unternehmen Erfolg.REICH weiter zu entwickeln.

IHRE VERLÄBLICHEN ANSPRECHPARTNER
Michael Horstmann, Planico, Halberstädter Straße 10
39112 Magdeburg, Tel: 0173 6207118
Dr. Steffi Lange, BWL-Beratung Lange,
Fasanenweg22, 30167 Irlxleben, info@bwl-lange.de
www.bwl-lange.de, **HOTLINE: 01735845751**